



SUCCESSVERHAAL

VOORZIEN IN DE ENORME
VRAAG NAAR WARMTEPOMPEN

HOE GO-INSTALL NEDERLAND VERDUURZAAMT





Over GO-Install

GO-Install is het installatiebedrijf van Egbert Pathuis in Musselkanaal.

“We gaan vanuit de fundering tot in de nok. Alles wat daar tussen zit, dus ook elektriciteit, doen we erbij. We doen daarbij vooral ook de duurzaamheidskant: warmtepompen en airco’s, bijvoorbeeld,” zo beschrijft Egbert zijn onderneming. “Eigenlijk zijn wij een compleet installatiebedrijf.”

Het bestaat nog slechts drie jaar, maar Egbert loopt al twintig jaar rond in de wereld van installatietechniek. Eerst installeerde hij alleen cv-ketels, maar sinds het behalen van de STEK-certificaten kan hij nu mee in de huidige ontwikkelingen.





De uitdaging:

Badkamerinstallateur of duurzaamheidsinstallateur?

Als gecertificeerde warmtepompinstallateur hebben Egbert en zijn medewerkers een overvolle agenda. “Ik merk dat de vraag naar warmtepompen enorm aantrekt,” zegt hij. “En je ziet dat er een scheiding ontstaat tussen de *duurzaamheidsinstallateur* en de *badkamerinstallateur*. Dat is niet lullig bedoeld, maar zo is het gewoon. De badkamermonteur blijft een beetje hangen.”



“Er ontstaat een scheiding tussen de duurzaamheidsinstallateur en de badkamerinstallateur. Die laatste blijft een beetje hangen.”

Egbert Pathuis, eigenaar GO-Install

Egbert wil met GO-Install werken aan een duurzaam Nederland, nu de vraag zo snel toeneemt: “In april heeft de regering geroepen dat we van het gas af moeten. Sindsdien is de verkoop van warmtepompen explosief gestegen.” Maar de uitdaging is om daar gebruik van te maken, zeker gezien het personeelstekort in de installatiebranche.



De oplossing: Samen grote projecten oppakken

GO-Install onderscheidt zich van andere installatiebedrijven doordat het in bezit is van de benodigde STEK-certificaten. “Ik heb vijf zzp’ers om me heen om samen projecten op te pakken. Wij zijn STEK-gecertificeerd, zij niet. Ze verkopen wel warmtepompen maar mogen STEK-technisch niets doen,” vertelt Egbert. “Dus als er dan weer warmtepompen geplaatst moeten worden, schakelen ze ons in voor het STEK-technische deel. Vaak doen we dan ook het leidingwerk nog, voor de aanvoer van warm en koud water.”

Steeds vaker blijkt dat samenwerken met andere bedrijven noodzakelijk is – en makkelijker. Er is simpelweg te weinig personeel om alles zelf op te pakken, dat ervaart vrijwel ieder installatiebedrijf. Met name bij grote projecten bij bedrijven is een samenwerking tussen meerdere partijen vereist. Egbert: “Je kunt nu wel een advertentie zetten voor een bepaald type installateur, maar er wordt gewoon niet op gereageerd. Ja, door mensen die al jaren thuiszitten en van de bakkersschool komen. Je mist de LTS. Ik plaats nu met name warmtepompen bij particulieren, dat is een snellere ingreep. Bij een groot project kom je in een bouwteam, maar dat is wel lucratiever. En het komt je naam ten goede.”

Door de samenwerking met Anders Verwarmen krijgt GO-Install meer mogelijkheden om aan grote projecten te werken. Anders Verwarmen koppelt de partijen aan elkaar, levert het duurzame verwarmingssysteem en zorgt voor de technische kennis over het project, GO-Install verricht het installatiewerk.



“Je kunt nu wel een advertentie zetten voor een bepaald type installateur, maar er wordt gewoon niet op gereageerd. Je mist de LTS.”

Egbert Pathuis, eigenaar GO-Install



Het resultaat:

Een vruchtbare samenwerking voor duurzaamheid

De samenwerking tussen GO-Install en Anders Verwarmen verloopt uitstekend. De lijnen zijn kort en de partijen willen elkaar en de klant écht verder helpen, om zo Nederland te verduurzamen. De vraag naar warmtepompen is veel groter dan installatiebedrijven aankunnen. Door samen te werken, kunnen meer (grote) klanten worden geholpen aan een duurzaam verwarmingssysteem.



“Het is een vruchtbare samenwerking tussen installateurs die zich inzetten voor duurzaamheid.”

Egbert Pathuis, eigenaar GO-Install

“Ten eerste leveren ze *echt* goede warmtepompen van Viessmann, Pico Energy en Ecoforest,” aldus Egbert over de voordelen van de samenwerking. “Daardoor krijg je geen problemen met geluidsoverlast en dat soort verhalen. Sommige andere fabrikanten kunnen tegenwoordig gewoon niet leveren. Ik zit al vier weken te wachten op twee warmtepompen. Dat is toch bizar!”



Door de samenwerking met Anders Verwarmen kunnen beide partijen bovendien vaker aan grote projecten werken. Het gebeurt regelmatig dat GO-Install een klant heeft en Anders Verwarmen inschakelt, of dat Anders Verwarmen een project heeft en GO-Install inschakelt. Ook op het gebied van onderhoud heeft Anders Verwarmen werk voor installateurs. Egbert: "Warmtepompen hebben niet veel onderhoud nodig. Maar wanneer het toch tijd is voor onderhoud, legt Anders Verwarmen die werkzaamheden bij mij neer als ik die warmtepomp heb geïnstalleerd. Het is een vruchtbare samenwerking tussen installateurs die zich inzetten voor duurzaamheid."

Tot slot biedt de samenwerking met Anders Verwarmen meer mogelijkheden voor duurzame verwarming. "Ik doe niet vaak bronbemalingen. Dus als er een klant komt met veel werk op de bron, dan bel ik Anders Verwarmen. Zij zitten zó goed in de materie rond bodembronnen. Bovendien heb je BRL 6000-21 certificering nodig voor warmtepompen met een grondgebonden systeem. En Anders Verwarmen zorgt ervoor dat ik er ook weer werk voor krijg. Zo schuif je elkaar werk toe," zegt Egbert met een glimlach.



Grijp ook je gouden kans

De enorme vraag naar warmtepompen biedt geweldige mogelijkheden voor installatiebedrijven. Er zijn legio grote projecten waar jouw hulp voor nodig is. Maar hoe zorg je dat jouw bedrijf wordt uitgekozen om aan deze projecten te werken? Daar kan Anders Verwarmen je bij helpen, zodat we samen Nederland verduurzamen.




“Zowel particulieren als bedrijven willen nu investeren in een warmtepomp. Daarbij gaan ze steeds vaker voor de beste oplossing, in plaats van de goedkoopste. Met de hulp van Anders Verwarmen bieden we die beste oplossing.”


Egbert Pathuis, eigenaar GO-Install


“Je merkt dat zowel particulieren als bedrijven nu willen investeren in een warmtepomp. Daarbij gaan ze steeds vaker voor de beste oplossing, in plaats van de goedkoopste. Met de hulp van Anders Verwarmen kunnen we de beste oplossing voor duurzame verwarming bieden,” aldus Egbert. Het laat zien dat samenwerking niet alleen beter is voor de klant, maar ook voor de installateurs.



Wil jij ook profiteren van de enorme vraag naar warmtepompen én Nederland verduurzamen? We gaan graag het gesprek met je aan. Neem direct contact op of lees meer over de gouden kansen van de installateur in ons gratis whitepaper!

 Anders Verwarmen
Zwedenweg 3
9601 ME Hoogezand

 088 501 3950

 info@anders-verwarmen.nl

